

Kepler

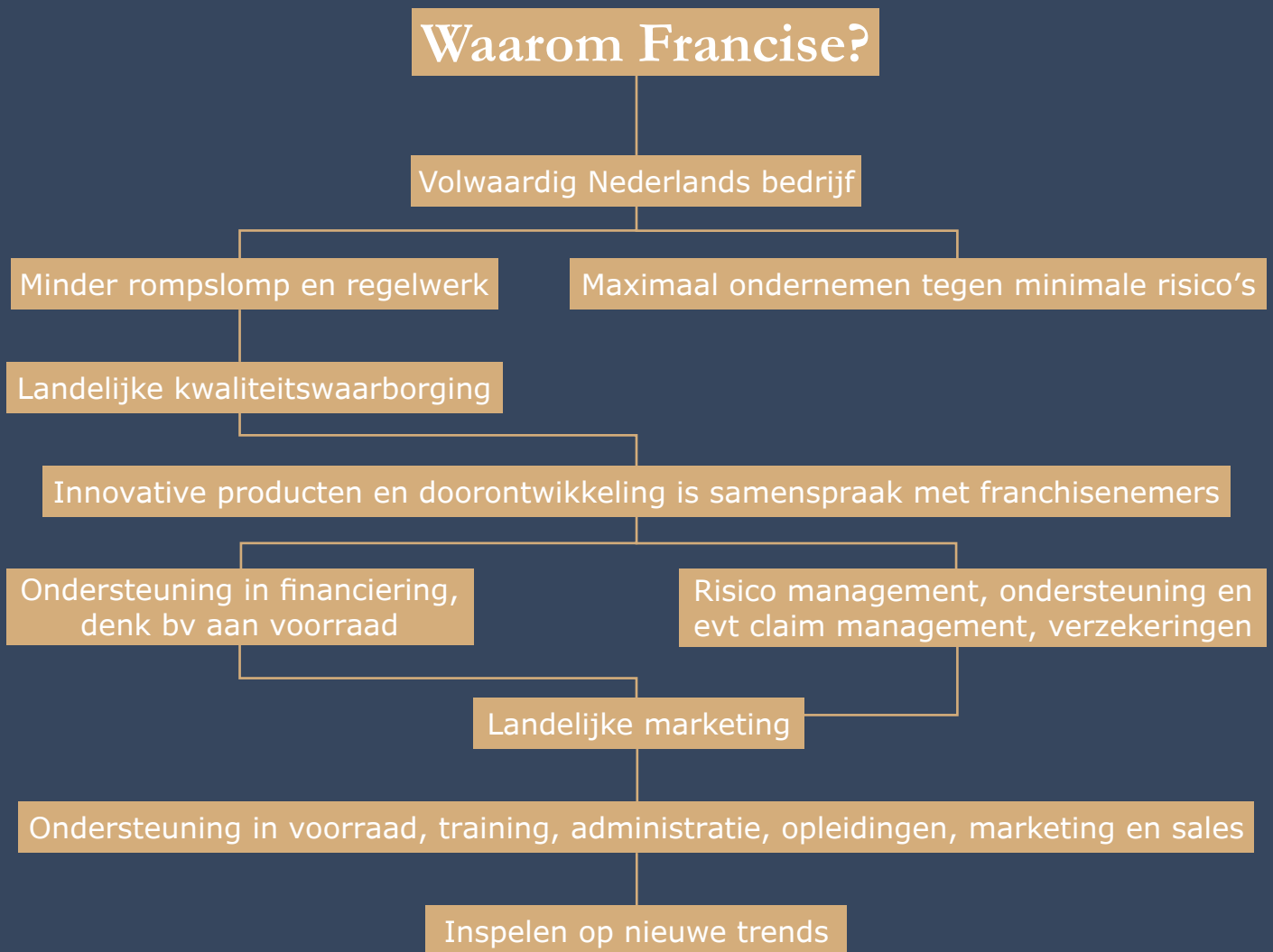
Vrij ondernemen in de paardensector?

Ben je een gecertificeerd zadelpasser en wil je je echt onderscheiden?

Wordt franchisenemer en ervaar alle voordelen van Kepler.

Kepler

Designed to perfection JUST for you.



De franchise formule van Kepler biedt je het persoonlijke en zelfstandige van ondernemer zijn en de voordelen van een professioneel Nederlands bedrijf.

Deze combinatie maakt jou tot een volwaardige en kwalitatieve lokale adviseur. Je wordt op zoveel mogelijke fronten ondersteund waardoor je met minder risico's op een fijne manier je werk kan doen.

kepler

Kenmerken Kepler:

- Kepler is het enige bedrijf waarbij alle zadels en aanverwante producten compleet naar wens van de klant worden gemaakt.
- We werken met de mooiste leersoorten van maar liefst 8 verschillende leer looierijen.
- Hierdoor kan de klant het zo mooi en uniek maken als men zelf wil.
- Met onze gepatenteerde boom in verschillende maten en vormen zorgen we samen met de diepte en vorm van de zit dat de ruiter perfect in het zadel zit.
- Uniek zelf ontwikkeld meetsysteem zorgt voor de juiste keuze m.b.t. de boom en panelen.
- Door middel van onze test zadels worden de kniewrongen, 10 varianten, aangesloten en gefotografeerd zodat wanneer het zadel af is, alles netjes aansluit.
- Samen met het door ons ontwikkelde softwaresysteem zorgen we voor een kwalitatieve samenwerking vanaf het eerste contactmoment tot en met de nazorg.



Kepler

Franchise kansen:

Wil je graag meer weten over de franchise mogelijkheden, vul dan het contactformulier in of neem via een andere weg contact met ons op.

Het stappenplan ziet er als volgt uit:

1. Contact leggen.
2. Kennismakingsgesprek
3. Operationele goedkeuring
4. Intentieverklaring ondertekenen, afspraken over geheimhouding
5. Zadelmakerij experience, zie, voel en kijk mee in de werkprocessen van de zadelmakerij
6. Doornemen precontractuele documenten en bijbehorende overeenkomsten. Afstemming werkgebied.
7. Time out tijd, we geven je de tijd om alles goed door te nemen, te laten adviseren en zelf onderzoek te doen.
8. Doornemen businessplan. Graag bespreken we de door jou aangereikte gegevens over hoe je je werkgebied gaat bedienen en wat jouw verwachtingen zijn.
9. Na wederzijdse goedkeuring gaan we van start, de overeenkomsten worden getekend.
10. Start training m.b.t. alle in- outs van zadels en aanverwante artikelen/ meetsysteem/ CRM client software/ al dan niet administratieve ondersteuning. Afronding d.m.v. examen
11. IJzeren voorraad bepalen en inrichten bedrijfswagen
12. Opstellen marketingcampagne voor jouw werkgebied
13. Start eigen franchiseondermening

